

# PROYECTOS DE INVERSIÓN



**GUATEMALA**  
**ENERO**  
**CUPOS DISPONIBLES**



## DIRIGIDO A:

Emprendedores, inversionistas, pequeña y mediana empresa, todo aquel que busque realizar un negocio o proyecto de inversión para uso propio, presentar al banco o posibles inversionistas.

## OBJETIVO:

**Entre las competencias que serán reforzadas o logradas están:**

- Conocer y comprender los elementos de la preparación de un proyecto de inversión
- Entender y analizar las implicaciones del estudio de mercado de un proyecto de inversión
- Comprender y analizar el aspecto económico en la evaluación de un proyecto, como son los flujos de fondos proyectados, el costo de inversión, el capital de trabajo para un proyecto que inicia
- Diseñar y analizar un estudio financiero completo incorporando el riesgo para tener un criterio de evaluación completo
- Interpretar la tasa de descuento para disminuir los flujos de fondos del proyecto
- Logrará aplicar fórmulas de la tasa interna de retorno, valor presente neto y analizar los resultados para decisiones de inversión
- Calcular y comprender el punto de equilibrio
- Logrará aplicar fórmulas para la elaboración de la tabla del servicio de la deuda

## TEMARIO

### 1.- Concepto y preparación de un proyecto de inversión

- Concepto
- Criterios de evaluación

### 2.- El estudio de mercado de un proyecto de inversión

- Análisis e investigación de mercado
- Segmentación de mercado

### 3.-Análisis y estudio técnico de un Proyecto

- Análisis técnico

### 4.-Análisis de la viabilidad financiera de un proyecto de inversión

- Técnicas de evaluación financiera
- Determinación de los flujos de efectivos de un proyecto
- Costo del capital de un proyecto
- Proyección de los estados financieros

### 5.-Análisis y evaluación del riesgo de un proyecto

- Medición del riesgo de un proyecto
- Análisis de sensibilidad
- Análisis de escenarios
- Evaluación integral de proyectos

**CUPO LIMITADO**

# SOLICITUD DE INSCRIPCIÓN

## PROYECTOS DE INVERSIÓN

Garantizo la inscripción de \_\_\_\_\_ persona (s)

Nombre de Participante

E-mail

|       |       |
|-------|-------|
| _____ | _____ |
| _____ | _____ |
| _____ | _____ |
| _____ | _____ |

### DATOS DE FACTURACIÓN

Compañía: \_\_\_\_\_

Ramo: \_\_\_\_\_

Dirección: \_\_\_\_\_

Ciudad: \_\_\_\_\_

Tel: \_\_\_\_\_

### AUTORIZADO POR

Nombre: \_\_\_\_\_

Cargo: \_\_\_\_\_

Tel: \_\_\_\_\_

E-mail: \_\_\_\_\_

TEL: (502) 5566-5419

[ventas@trainingpartnersdmc.com](mailto:ventas@trainingpartnersdmc.com)

**INVERSIÓN:**

Q 2,990.00

**PRONTO PAGO:**

Q 2,310.00

(20 días antes del seminario)

Q 2,580.00

( 10 días antes del seminario)

### INCLUYE

Información estratégica, material de trabajo, reconocimiento, coffee break, almuerzo y la exposición de un prestigioso consultor.

### HORARIO

De 8:30 am a 6:30 pm

### FORMAS DE INSCRIPCIÓN

\* **Lenar solicitud de inscripción** (anexa a este folleto) y enviar por E-mail a nuestras oficinas

\* **ENVIAR POR E-MAIL LA FICHA DE SU DEPÓSITO SELLADA**

### POLÍTICAS DE CANCELACIÓN

Para recibir su reembolso deberá cancelar su inscripción 5 días hábiles previos a la fecha del seminario, si es posible se emitirá una carta válida para un evento futuro del mismo precio. Nuestros seminarios se realizan a un quórum mínimo de participantes, si la cantidad de participantes no completa el quórum y usted ya realizó el pago, la devolución del dinero se da en un lapso de 3 semanas o se le concede una participación de cortesía para 2 seminarios del mismo o menor valor.

**11 Calle 0-10 Zona 10, Guatemala, Guatemala.**